



## ЗМІСТ:

- Aginsky Consulting Group відкриє для себе ринок іпотечного кредитування
- Керівництво Aginsky Consulting Group запросило нового менеджера
- Олександр Агінський відвідає форум з аутсорсингу в Україні
- Aginsky Consulting Group завершує свій перший проект в автомобілебудівній галузі
- Нові стратегічні партнерства

### AGINSKY CONSULTING GROUP ВІДКРИЄ ДЛЯ СЕБЕ РИНОК ІПОТЕЧНОГО КРЕДИТУВАННЯ



Як одержати користь від постійно зростаючого попиту на іпотечні кредити серед чисельних національних меншин США? Aginsky Consulting Group знайшла спосіб скористатися такою нагодою. Коли в минулому році американська кредитна організація звернулася до нашої фірми з проханням допомоги їй у створенні офшорних відділів з обробки інформації та з надання послуг клієнтам, ми взялися за втілення проекту, під час роботи над яким виявили існування ринку з незадовільненим попитом на іпотечні послуги. В результаті уважнішого аналізу і стратегічного перегляду попереднього плану керівництво компанії прийшло до висновку, що існує феноменальна можливість повністю переглянути закони ринку іпотечного

кредитування в США. Компанія визнала за необхідне придбати 100 % частки в проекті та зареєструвати окреме підприємство під назвою «New American Finance Corporation».

Керівництво Aginsky Consulting Group вже встигло вкласти значні інвестиції в дослідження ринку, прогнозу попиту на майбутні послуги, які пропонує нова компанія, скласти фінансовий план, а також залучити приватні грошові інвестиції топ-менеджерів компанії. Aginsky Consulting Group розраховує на те, що повний пакет організаційних документів та матеріалів із залучення внутрішніх капіталовкладень буде підготовано протягом найближчих двох місяців, і кампанія зі збору грошових коштів в розмірі декількох мільйонів доларів завершиться до кінця року. Для отримання детальнішої інформації про проект та про його розвиток продовжуйте регулярно відвідувати наш Інтернет-сайт або пишіть на адресу: [NAFC@aginskyconsulting.com](mailto:NAFC@aginskyconsulting.com).

## Aginsky Consulting Group Квартальний бюлетень

Квітень

2005 року

# НОВИНИ

### КЕРІВНИЦТВО AGINSKY CONSULTING GROUP ЗАПРОСИЛО НОВОГО МЕНЕДЖЕРА

Aginsky Consulting Group представляє пана Олександра Козлова як нового члена команди та виконавчого віце-президента. Пан Козлов має значні професійні досягнення та є експертом на ринках Східної Європи. Він одержав чотири вищі освіти, в тому числі ступінь Магістра державного адміністрування (МДА) Гарвардського Університету і докторську ступінь у сфері адміністрування бізнесу. Протягом десяти років пан Козлов був співвласником однієї з найбільших консалтингових компаній у Європі та вніс істотний внесок до ряду важливих угод по злиттю і поглиннанню в Росії та Україні, представляючи найбільш успішні західні компанії на цих ринках. Пан Козлов також викладав курс «Стратегічне планування» в бізнес-школі Колумбійського університету (Columbia University), Нью-Йорк, США, а також працював консультантом в деяких великих міжнародних корпораціях. Пан Козлов буде працювати в м. Вашингтоні. Його повноваження будуть включати в себе надання стратегічних консультацій і підтримки, необхідної для успішного розширення діяльності компанії, яке відбувається в даний час.



## ОЛЕКСАНДР АГІНСЬКИЙ ВІДВІДАЄ ФОРУМ З АУТСОРСИНГУ В УКРАЇНІ



Пана Агінського, керуючого директора Aginsky Consulting Group, було запрошено виступити з промовою щодо проблем міжнародного аутсорсингу на Другий форум з аутсорсингу, який проведиметься з 29 по 30 листопада 2005 року в столиці України місті Києві.

В Україні є потенціал стати світовим лідером на таких ринках, як аутсорсинг бізнес-процесів та аутсорсинг інформаційних технологій, і вона може скласти конкуренцію для таких країн-лідерів на цих ринках як Індія та Китай.

У форумі братимуть участь провідні фахівці з аутсорсингу, представники українських офшорних ІТ-компаній, закордонні експерти, представники провідних міжнародних ІТ-компаній, професіонали в сфері інвестування, керівники відділів інформаційного забезпечення українських компаній, а також представники урядових організацій.

Програма форуму включає в себе проведення круглих столів і дискусій з питань розвитку аутсорсингу, відносин з державними органами, росту експортного потенціалу України в галузі ІТ, законодавчого регулювання аутсорсингової діяльності, створення маркетингових центрів із виходу українських компаній на західні ринки, а також обміну досвідом із західними експертами.

## AGINSKY CONSULTING GROUP ЗАВЕРШУЄ СВІЙ ПЕРШИЙ ПРОЕКТ В ГАЛУЗІ АВТОМОБІЛЕБУДУВАННЯ

Для Aginsky Consulting Group перший квартал 2005 року закінчився успішно: ми завершили роботу над нашим першим проектом в Росії в галузі автомобілебудування. Для нас цей проект є прикладом міжнародного консалтінгу: робота над ним проводилася для великої японської компанії нашим офісом на східному узбережжі США і включала в себе проведення детального маркетингового дослідження, а також вивчення митно-тарифного клімату та інформації про ціни на російському ринку комерційних вантажних автомобілів. У результаті нашої роботи Aginsky Consulting Group набула нових важливих зв'язків в галузі російського автомобілебудування та отримала можливість провести експертне дослідження цього важливого ринку. Детальне дослідження та каталоги всіх найбільших гравців на цьому ринку можна придбати в нашому відділі з продажу. Просимо звертатися за адресою [sales@aginskyconsulting.com](mailto:sales@aginskyconsulting.com) з питань, пов'язаних із цим дослідженням.

### НОВІ СТРАТЕГІЧНІ ПАРТНЕРСТВА



У березні 2005 року Aginsky Consulting Group підписала угоду про стратегічне партнерство з Agence Centrale d'Affaires (Центральне бізнес-агенство - АСА), Франція, провідною європейською консалтинговою мережею, що об'єднує найкращих професіоналів у галузі консалтінгу, і яка провадить діяльність по всьому світі.

У даний час Aginsky Consulting Group володіє ексклюзивними правами на обмін з членами мережі АСА досвідом, експертної інформацією та на спільну роботу з клієнтами на території Північної Америки. АСА пропонує найкращі бізнес-рішення в Європі в сфері розвитку бізнесу, що підтверджується наявністю в організації солідного портфеля успішних проектів. Для більш повної інформації про наших партнерів відвідайте розділ **"Наші партнери"** корпоративного [сайту](#) Aginsky Consulting Group.

У квітні цього року наша компанія уклала угоду про партнерство з міжнародною фінансовою організацією, яка має відмінну репутацію в країнах СНД. Останнім часом Aginsky Consulting Group активно займалася пошуками такого партнера через значний попит на міжнародне фінансування з боку наших клієнтів. Нове партнерство розширить вже широкий перелік послуг нашої компанії і буде включати в себе рішення з фінансування проектів, складовою частиною яких є придбання обладнання, продукції та матеріалів американського виробництва. Крім того, ми зможемо запропонувати наступні послуги:

- підготовка листів із структурізацією кредитів (Letters of Credit) від фінансових організацій США;
- пошук фінансових гарантій місцевих банків;
- допомога в організації комерційних тендерів для потенційних американських постачальників.

Усі ці послуги ми надаємо при залученні західних кредитних організацій і не беремо за них передплату. Отже, нові послуги надаються тільки на умовах комісійної оплати у випадку успішного одержання кредиту за процентними ставками на 2-5% нижче від середніх процентних ставок, що пропонуються на місцевому ринку, та з можливістю довгострокового повернення позичених коштів. З питань придбання матеріалів, пов'язаних із новим пакетом послуг, звертайтеся за адресою: [financing@aginskyconsulting.com](mailto:financing@aginskyconsulting.com).

# НОВИНИ